



ÅRSREDOVISNING 2019

Scandinavian ChemoTech AB (publ)
Org.nr. 556937-9547

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

| | |
|---|----|
| VD HAR ORDET | 3 |
| FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE | 5 |
| Ägarförhållanden | 5 |
| Väsentliga händelser under räkenskapsåret | 5 |
| Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut | 6 |
| Förutsättningar för fortsatt drift | 6 |
| ORGANISATION | 7 |
| PRODUKTER | 8 |
| PATENT | 10 |
| RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER | 11 |
| RESULTATDISPOSITION | 12 |
| RESULTATRÄKNING | 13 |
| BALANSRÄKNING | 14 |
| FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL | 16 |
| KONCERN 2018 | 16 |
| KONCERN 2019 | 16 |
| MODERBOLAG 2018 | 16 |
| MODERBOLAG 2019 | 16 |
| KASSAFLÖDESANALYS | 17 |
| NOTER | 18 |
| UPPLYSNINGAR TILL ENSKILDA POSTER | 21 |

VD HAR ORDET

ChemoTech har under året fortsatt marknadsföringsarbetet på huvudmarknaderna i Asien, där Bolaget i början av året fick nya order som var villkorade till att Bolagets IQwave™ blir CE-märkt. Det skedde även en större förändring av Bolagets strategi där ett dagsleasingupplägg etablerades för att förse läkarna med en möjlighet att utvärdera IQwave™ innan de tog beslut om inköp. Den nya strategin har successivt bidragit till ett bättre gensvar på de marknader där ChemoTech erhållit tillstånd att behandla patienter och kommersiella rättigheter för IQwave™. I slutet av 2019 genomfördes ytterligare en strategisk förändring, som gav större kliniker och även distributörer permanent tillgång till en IQwave™ genom att de i förhand köper ett större antal behandlings-kit. Förändringen fick omedelbara effekter och bidrog till att försäljningen av behandlings-kit ökade kraftigt i januari.

Samtal om strategiska samarbeten har under året förts i framförallt Indien och Kenya, vilket efter årets slut resulterade i att ett samarbetsavtal tecknades med HCG, Indiens största privata sjukhusgrupp inom cancer, med över 20 cancersjukhus runt om i Indien. Detta samarbete inkluderar såväl forskning och utveckling i syfte att validera IQwave™ och D-EECT inför en kommersiell lansering av behandlingen inom HCG gruppen. Under slutet av året deltog ChemoTech även i två viktiga resor till Indien i syfte att marknadsföra svenska bolag med strategisk teknologi med fokus på den indiska marknaden. ChemoTech kunde genom dessa forum etablera viktiga relationer för framtiden.

VetIQure™ ökar hoppet för cancersjuka husdjur

I början av året tog ChemoTech beslut att starta utvecklingen av en ny anpassad version av IQwave™, ämnad för veterinärmedicin. Beslutet var ett resultat av en detaljerad marknadsanalys som visade att den elektrokemoterapi som redan används inom veterinärmedicinen på många sätt är undermålig och har samma brist på dynamik och tumöranpassning som vi sett inom humanmedicinen. Att ChemoTechs konkurrensfördelar ansågs vara av stor vikt inom veterinärmedicin blev starten på ett nytt affärsområde som fick namnet *Animal Care* till skillnad från ChemoTechs ursprungliga affärsområde som fick namnet *Human Care*.

I augusti tillträdde Anders Johnsson som *Business Unit Director* och blev ansvarig för det nya affärsområdet.

VetIQure™ bygger på samma unika teknik som finns i IQwave™ men har vidareutvecklats och designats för att adressera de specifika behov som finns inom veterinärmedicinen. VetIQure™ är den första portabla elektroportationsutrustning som utvecklats specifik för veterinärmarknaden. Detta tillsammans med ett standardiserat behandlingsprotokoll och de dynamiska pulser som genereras med VetIQure™ gör den idealisk för elektrokemoterapi på djur. Under januari utvärderades VetIQure™ på en svensk veterinär klinik med lovande resultat.

Patent

Bolagets R&D verksamhet kunde under året säkerställa att bolagets tekniska plattform fick två avgörande patent som nu skyddar såväl den tekniska plattformen som applikatoren och behandlings-kit för engångsbruk. Som ett led i att dessa patent beviljats i Sverige har ChemoTech valt att registrera dessa patent även i EU, USA och Japan.

Kapital och framtida finansiering

Under början av 2019 beslutade en extra inkallad bolagsstämma att genomföra en riktad emission som tillförde bolaget 6 000 KSEK i nytt rörelsekapital. Utöver kapitalet från nyemissionen, säkrade bolaget även ett banklån från Erik Penser Bank på 5 000 KSEK. Kapitalet var ämnat att räcka fram till nästa nyemission 2020 eller 2021 beroende på i vilken mån som ChemoTechs kassaflöde kunde tillgodose bolagets kapitalbehov. Då utvecklingen av kassaflödet ej utvecklats i den takt som bolaget förväntat sig, tog styrelsen i december beslut om att lyfta ett brygglån på totalt 4 000 KSEK, i syfte att kunna driva bolaget fram till att CE-märkningen kunde säkras.

Nya tider och utmaningar

I slutet av första kvartalet 2020 blev den första pandemin i modern tid, orsakad av viruset COVID-19, ett faktum. På bara en vecka förändrades den globala ekonomin, bl a. genom införandet av kraftiga restriktioner i människors rätt att resa och att åka till sina arbetsplatser. Denna svåra situation har naturligtvis påverkat ChemoTech negativt. Våra möjligheter att marknadsföra och leverera våra produkter samt att utbilda läkare på de marknader som förvärvat IQwave har helt upphört. ChemoTech har, genom sin relativt låga kostnadsbas och få antal anställda, tidigt kunna aktivera ett sparpaket som kraftigt sänkt bolagets utgifter.

Bolaget beslutade i april om en nyemission med företrädesrätt till aktieägarna som är garanterad med nästan 70% av teckningstagare och garantier. Nyemissionen beräknas tillföra bolaget drygt 10 800 KSEK före emissionskostnader. Emissionen innehåller även en option som kan komma att tillföra bolaget ytterligare ca 11 900 KSEK i januari 2021.

Bolaget kommer under 2020 att fokusera på följande projekt och aktiviteter som skall förbättra kassaflödet i bolaget. Fokus ligger på att:

- Slutföra CE-märkningen. Denna aktiverar redan ingångna order samt öppnar fyra nya viktiga marknader i Sydostasien samt hela Europa
- Fortsätta den positiva försäljningsutvecklingen i Indien och säkerställa att samarbetet med HCG gruppen med sina drygt 20 sjukhus blir framgångsrikt
- Påbörja kommersialiseringen av *Animal Care*, ChemoTechs nya affärsområde inom veterinärmedicin
- Avsluta vår ansökan av andra delen i Horizon SME 2020
- Skapa förutsättningar för fler och bättre kliniska evidens genom att slutföra studien i Malaysia samt starta flera studier, framför allt i Indien.

CE-märkningen

Under det gångna året fortgick det intensiva arbetet med processen att CE-märka IQwave. Bolaget har sedan senhösten 2018 arbetat enligt bolagets ledningssystem som följer ISO13485. CE-märkningsprocessen av medicintekniska produkter har ändrats på en rad viktiga områden och blivit betydligt mera komplex än tidigare. Detta gäller även de organ som har till uppgift att genomföra slutrevisionen, vilket medfört att arbetet tagit längre tid än förväntat och medförde att bolaget tog beslut att skriva ett avtal men ett nytt kontrollorgan (Notified Body), italienska Ente Certificazione Macchine (ECM). Avtalet tecknades i december 2019.

Omedelbart efter det nya avtalet med ECM signerades skickade Bolaget den Tekniska filen för IQwave™ till ECM för en granskning. Under slutet av det första kvartalet 2020 fick ECM de kompletteringar som efterfrågades efter den första granskningen. Pga. den rådande Coronapandemin kommer den slutgiltiga revisionen genomföras via telefon- och videokonferens. Bolaget bedömer därför inte att ytterligare förseningar är att vänta.

Trots den försenade CE-märkningen har bolaget nått stora framgångar under året med att etablera bolagets unika teknologi på såväl våra existerande marknader som de marknader där nya avtal har kunnat skrivas. Order har även erhållits från marknader där CE-märkningen behövs, vilka kommer att aktualiseras så fort CE-märkningsprocessen är klar.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Scandinavian ChemoTech AB (publ), org.nr 556937–9547, avger härmed följande årsredovisning för räkenskapsåret 1 januari – 31 december 2019.

Årsredovisningen är upprättad i tusentals svenska kronor, KSEK, om inte annat anges. Uppgifter inom parantes avser föregående år.

Koncernen ska bedriva utveckling, produktion och marknadsföring av medicinteknisk utrustning och därmed förenlig verksamhet. Företagets säte är i Lunds kommun, Skåne län.

Bolagets omsättning, vilken avser försäljning till andra koncernbolag, uppgick till 517 (560) KSEK och rörelseresultatet till -7 202 (-4 817) KSEK.

Bolaget har huvudkontor i Lund, mitt i den medicintekniskt expansiva Öresundsregionen.

Flerårsjämförelse, koncernen

Belopp i Flerårsjämförelse, koncern visas i KSEK

| | 2019 | 2018 |
|--|----------|---------|
| Nettoomsättning | 556 | 1 176 |
| Resultat efter finansiella poster | - 12 325 | - 8 160 |
| Balansomslutning | 17 489 | 19 209 |
| Soliditet (%) *) | 56 | 84 |
| Antal anställda (fördelning Män/Kvinnor 50/50) | 6 | 6 |

*) Definitioner av nyckeltal, se noter.

Flerårsjämförelse, moderbolaget

Belopp i Flerårsjämförelse, moderbolag visas i KSEK

| | 2019 | 2018 | 2016/2017 (18 mån) | 2015/2016 |
|-----------------------------------|---------|--------|-----------------------|-----------|
| Nettoomsättning | 517 | 560 | 41 | 14 |
| Resultat efter finansiella poster | - 6 902 | -4 797 | -12 435 | - 1 181 |
| Balansomslutning | 26 823 | 22 808 | 12 844 | 6 653 |
| Soliditet (%) | 73 | 90 | 80 | 13 |

Ägarförhållanden

Bolaget hade drygt 700 aktieägare. De tre största aktieägarna var Mohan Frick (privat och genom bolag), VD och koncernchef, Göran Hellers och Elbema Fastigheter AB som till tillsammans uppbar ett innehav om totalt 29,42% av kapitalet samt 44,16% av rösterna per den 31 december.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Utbildning av läkare har genomförts i Kenya, Indien och Filippinerna
- Affärsområdes Animal Health etablerades, affärsområdeschef rekryterades
- Avtal tecknades med ytterligare en distributör i Filippinerna
- Distributörsavtal tecknades med Horizon Medical Technologies för norra Indien
- Två nya patent godkändes av PRV
- Beslut om ny försäljningsstrategi
- Riktad emission 6 000 KSEK

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

ChemoTech tecknade avtal den 7:e januari avseende bryggglån, vilket säkerställer finansiering om 4 MSEK.

I februari tecknades ett viktigt serviceavtal med HealthCare Global Enterprises Ltd, (HCG). HCG är noterat på börsen i Mumbai och en av de största och mest prestigefyllda privata sjukvårdsorganisationerna för cancervård i Indien med ett nätverk av mer än 20 cancercentra och sjukhus spridda över landet.

Mot bakgrund av de riktlinjer avseende COVID-19 som UD och internationella hälsoorganisationer har publicerat som rör resande tvingas ChemoTech senarelägga leveranser och utbildningar av läkare i bl.a. i Nigeria, Indien och Filippinerna. Dessa förseningar påverkar ChemoTechs möjligheter att i dagsläget utföra marknadsföringsarbete och utbildningar. På kort sikt påverkar detta även bolagets förmåga att kunna leverera beställda produkter och möjligheten att fakturera, något som kommer påverka första kvartalets resultat negativt.

För ChemoTech, vars personal frekvent reser, medför dock reserestriktionerna stora kostnadsbesparingar.

Bolaget har även beslutat, som en del av ett sparpaket, att:

- reducera investeringar och möjliga kostnader som inte, direkt eller indirekt, påverkar den viktiga CE-märkningsprocessen.
- skjuta upp en stor del av ledningens ersättningar. Dessa upplupna ersättningar kommer att återbetalas då den nuvarande situationen har stabiliserats.
- inleda förhandlingar med hyresvärdar och leverantörer om möjligheten att skjuta fram betalningar tills vi på bättre sätt kan analysera hur länge denna kris kommer påverka bolaget.

Detta sparpaket kommer fortgå fram till dess att reserestriktionerna har upphört och myndigheterna anser att risken för smitta och smittspridning av COVID-19 inte längre är kritisk och läget har stabiliserat sig.

CE-märkningsprocessen fortsätter enligt plan och har så här långt inte påverkats. Bolagets italienska kontrollorgan har meddelat att de kommer, om behövt, genomföra den slutliga revisionen på distans.

I april 2020 beslutade bolaget om en företrädesemission som redan är garanterad till 70%, vilket innebär att bolaget tillförs drygt 10 800 KSEK. Emissionen innehåller även en option som kan komma att tillföra bolaget ytterligare ca 11 900 KSEK i januari 2021.

Förutsättningar för fortsatt drift

Den finansiella informationen har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av årsredovisningen har ledningen och styrelsen baserat sina antaganden på existerande likvida medel och förväntad finansiering, framför allt genom företrädesemissionen samt ökad försäljning.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden.

Nyemissionen beräknas tillföra bolaget drygt 10 800 KSEK före emissionskostnader. Med den beslutade och garanterade emissionen anser styrelsen att verksamheten kan upprätthållas under hela räkenskapsåret 2020.

Ledningen är medveten om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

ORGANISATION

Två affärsområden med starka synergier

ChemoTech har sedan början av 2019 delat upp verksamheten i två affärsområden. Anledningen är att bolaget har påbörjat etableringen av en veterinärmedicinsk verksamhet som omfattas av helt andra lagar och regelverk. Synergierna är dock mycket stora och skapar förutsättningar för en effektiv organisation.

Den produktrelaterade verksamheten i ChemoTech delades under 2019 upp i en human del och en veterinärmedicinsk del. VetIQure™ är en vidareutveckling av samma plattform som finns i IQwave™, och även om produkterna till stor del kommer att dela komponenter så finns det en tydlig distinktion dem emellan. VetIQure™ kommer ej att behöva CE-märkas under samma regelverk som gäller för medicintekniska produkter.

Affärsområdet för veterinärmedicin fokuserar primärt på Skandinavien och Europa men kommer även i framtiden inkludera Nordamerika. Affärsområdet Human Care har fortsatt fokus på Indien Filippinerna och Sydostasien, Kenya och Nigeria.

Försäljnings- och distributionsstrategin för såväl Human- och Animal Care bygger på att etablera nätverk av distributörer och agenter. ChemoTech har idag ett dotterbolag i Singapore som ansvarar för all marknadsföring och försäljning inom Human Care. Bolaget i Singapore har i sin tur ett dotterbolag i Indien som initialt ansvarade för att direkt marknadsföra och sköta försäljningsarbetet i hela Indien. Allt eftersom ett nätverk av läkare som regelbundet behandlade med IQwave™ och så kallade KOL (Key Opinion Leaders) etablerades förflyttades fokus till att bedriva marknadsföringen genom lokala distributörer och agenter. Personalen i det indiska bolaget ansvarar idag för affärsutveckling i form av att stötta existerande distributörer samt att etablera och träna nya. Vi kallar dessa organisationer för DMC (Distribution Management Center).

Även om Animal Care idag är ett eget affärsområde ser vi inom bolaget på stora potentiella synergier, framför allt när vi lyfte blicken utanför Skandinavien som är den första primära marknaden för Animal Care. Onkologi inom veterinärmedicin är en snabbt växande industri som mer och mer närmar sig Humanmedicinens värld. Signaler från bolagets existerande distributörer för IQwave™ har med intresse tagit del av ChemoTechs utveckling av VetIQure™, varpå vi på vissa marknader med stor sannolikhet kommer ha distributörer som representera båda våra affärsområden.

PRODUKTER

ChemoTech är ett relativt ungt life science-bolag som framgångsrikt utvecklar nya metoder för behandling och smärtkontroll för cancersjuka. Bolaget är utvecklingsinriktat och vilar på stor teknisk och klinisk kompetens som under hösten 2019 fick två viktiga patent som skyddar bolagets unika tekniska plattform.

Tumörspecifik elektroporation – en patenterad teknologi med stora möjligheter

IQwave™

Det finns i dag ett stort behov av nya, effektiva behandlingar inom onkologi, även om utvecklingen går snabbt och framåt. Antalet personer som insjuknar i cancer ökar snabbt över hela världen, där en av anledningarna är ökning av vår livslängd. Varje år diagnostiseras cirka 18 miljoner människor med cancer och varje år dör cirka 10 miljoner människor av cancer. Även om forskningen snabbt går framåt och existerande behandlingar förfinas och nya behandlingar tillkommer finns det fortfarande ett stort antal cancerpatienter vars tumörer av olika skäl inte kan behandlas med konventionella metoder. Här har ChemoTechs kostnadseffektiva behandlingsalternativ en viktig roll att spela. Den sista versionen lanserade ChemoTech sommaren 2018 och kallas IQwave™ 3.0, en innovation inom elektroporation som bygger på helt unika egenskaper som bolaget under hösten 2019 fick två godkända patent för. De onkologkliniker som använder IQwave™ i dag finns i Filippinerna, Indien, Kenya och Malaysia och de vittnar om en effektiv behandling som ger tumörrespons redan efter ett par behandlingar, och används på dessa marknader framförallt för att behandla huvud- och nackcancer och långt framskriden bröstcancer. Teknologin har ytterligare flera tänkbara användningsområden: smärta vid sekundär skelettcancer, djupt liggande tumörer och veterinäronkologi. ChemoTechs innovation har därför potential att bli ett viktigt behandlingsalternativ för onkologer och patienter över hela världen. I dag verkar ChemoTech inom både Human- och Animal Care.

ChemoTechs unika patenterade teknologi skapar hopp för både människor och djur

Elektrokemoterapi började användas 2006 och är en välbeprövad, kostnadseffektiv behandling som kombinerar elektroporation med cytostatika vilket ger god tumörrespons i ytliga tumörer. Genom elektriska pulsvågor öppnar man cellmembranet och på det viset tar sig cytostatikan in i den/de angripna cancercellerna. Cytostatika administreras i låga doser lokalt eller systemiskt och elektroporation förstärker effekten. ChemoTech har i sin patenterade teknologiplattform vidareutvecklat och förfinat teknologin så att den elektriska pulsen anpassar sig till vävnaden som behandlas för att skapa en jämn fördelning av det elektriska fältet utan risk att bränna sönder vävnaden vilket är ett problem med tidigare generationers utrustning för elektroporation.

Sikte på veterinärmedicin

VetIQure™

Även husdjuren blir äldre och cirka en av fyra hundar får cancer och nästan hälften av alla hundar som når 10 år avlider p.g.a. cancer. Detta i sin tur leder till högre efterfrågan på specialiserade behandlingar. Veterinärmarknaden är stor och förväntas växa snabbt. Bara i Sverige och Storbritannien förväntas tillväxten vara 36 procent resp. 31 procent mellan åren 2017–2023. Djurägare i Storbritannien spenderar GBP 3,8 miljarder i Sverige SEK 5,4 miljarder och i Tyskland motsvarande EUR 3,0 miljarder per år på veterinärbesök. I USA förväntas den årliga ökningen bli 4,2 procent fram till 2019 och har ett marknadsvärde kring USD 19 miljarder. Just nu pågår en konsolidering inom veterinärmarknaden, det vill säga de större globala bolagen förvärvat i snabb takt upp de mindre veterinärkliniker. Detta leder till att en potentiell kund till ChemoTech kan vara ägare av flera hundra veterinärkliniker.

Inom veterinärmedicinen idag används redan elektrokemoterapi, men den utrustning som används har stora brister. Bristerna består av att den elektroporation som används inte ger någon feedback eller kontroll när behandlingscykeln börjar. Detta innebär att för hög energi kan levereras till tumören vilket leder till brännskador, minskad immunrespons och reducerad effekt av behandlingen. Det finns därför ett stort behov av förbättrad och förfinad utrustning, där kunskap och metoder från humancancer-behandling kan användas för att förbättra behandlingsmetoderna även på veterinärsidan.

IQwave™ och VetIQure™ gör elektroporation och elektrokemoterapi:

- mer precis
- tumöranpassad och dynamisk
- effektiv och skonsam
- möjliggör behandling även av större och resistenta tumörer

Investeringar

Investeringarna för året, 4 317 TSEK (4 111) är i huvudsak av immateriell karaktär och avser främst produktutveckling.

Nya framsteg för smärtlindring

Under 2018 inleddes en viktig ansökningsprocess till Horizon 2020 SME Instrument, ett europeiskt forsknings- och innovationsprogram. Målet är att få anslag för att slutföra utvecklingen av ChemoTechs innovation D-EEPC (Dynamic-Electro Enhanced Pain Control) samt att skapa kliniska data, som är nödvändiga för lanseringen. Detta är en ny och minimalt invasiv behandlingsmetod för att kontrollera smärtan från metastaser i skelett och ryggrad. Sekundär skelettcancer drabbar cirka en miljon européer varje år.

Under slutet av första kvartalet 2019 kom resultatet av första delen i Horizon programmet som gav ChemoTechs smärtprojekt ett bidrag på 50 000 EUR. Bolaget arbetar nu med att färdigställa den sista delen av detta program som kan ge projektet ett anslag på drygt 30 000 KSEK vid en framgångsrik ansökan.

PATENT

ChemoTechs unika tumörspecifika elektroporation blir patentskyddat fram till 2037

Under 2019 fick ChemoTech två mycket viktiga patentskydd för de nyckelegenskaperna hos bolagets teknologiska plattform *Tumörspecifik Elektroporation*.

Mer specifikt skyddar de två patenten flera olika unika teknologiska lösningar, vilka är mycket betydelsefulla för den innovation, Tumörspecifik Elektroporation, som bolaget står bakom. En av de viktigaste funktionerna involverar de dynamiska egenskaperna i plattformen ChemoTech utvecklat och som skyddar den behandlade vävnaden från *icke-reversibel elektroporation*, som skapas av en okontrollerad strömnivå och som också kan resultera i en oönskad ablation. Denna funktion är framtagen för att reducera risken för inflammatoriska bieffekter och för att förbättra den immunologiska responsen som beskrivs i den senaste publikationen;

Gurusamy et al. 2018. Dynamic-Electro Enhanced Chemotherapy brings relief to palliative patients with large tumour burden. Trends in Cancer Research Volume 13: p.29-41.

| TITEL | ÄRENDENUMMER | STATUS | Giltighetstid |
|---|--------------|---------|---------------|
| An electrode device and a needle electrode for use in delivery of electrical pulses to a desired tissue of a mammal | 1750965-4 | Godkänd | 2037-07-28 |
| A pulse generating device for delivery of electrical pulses to a desired tissue of a mammal | 1750966-2 | Godkänd | 2037-07-28 |

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Kompetens

ChemoTech är beroende av kvalificerad kompetens för att utveckla, tillverka och marknadsföra tekniskt avancerade produkter. Bolagets förmåga att attrahera kvalificerade personer är viktig och har stor betydelse för dess framtida framgång.

Produktutveckling

Bolagets produkter utvecklas i nära samarbete med forskningsinstitutioner och underleverantörer. Det är av stor vikt för ChemoTech att kunna upprätthålla dessa långsiktiga och nära relationer för att därigenom kunna ta del av kundernas behov.

Immateriella rättigheter

För ChemoTech är det avgörande att skydda de nya produkterna och tekniska lösningarna, som bolaget utvecklar, från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar ChemoTech sina immateriella rättigheter genom patent, upphovsrätt och varumärkesregistrering.

Försäljning

ChemoTech säljer sina produkter främst genom externa distributörer och agenter. Bolagets fortsatta framgång är därför beroende av möjligheterna att bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer samt att etablera och underhålla framgångsrika samarbeten med de externa försäljningskanalerna.

Konkurrens

Det finns en risk att företag med större resursbas avseende kompetens och kapital satsar på bolagets marknad. Ökad konkurrens kan leda till sämre pris- och volymutveckling än planerat.

Finansiering

ChemoTechs investeringar, marknadssatsningar och expansion innebär behov av finansiering. Bolaget kan dock inte garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

Politiska risker

ChemoTech förväntas i framtiden ha försäljning mot flera marknader utanför Sverige. Förändringar av lagar och andra regleringar avseende exempelvis utländskt ägande, statligt deltagande, skatter, royalties, tullar och växelkurser kan påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vidare kan Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas av krigshandlingar, terrorism samt politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i övrigt.

Valutarisk

Genom försäljning mot marknader utanför Sverige är ChemoTech exponerat för fluktuationer i ett antal valutor. Det finns därför risk att valutakursförändringar kan påverka Bolagets resultat och finansiella ställning.

RESULTATDISPOSITION

Förslag till disposition av bolagets resultat

Till årsstämmans förfogande står:

| | |
|--|--------------|
| överkursfond | 43 454 479 |
| balanserat resultat | - 28 678 385 |
| årets resultat | - 6 902 080 |
| | 7 874 014 |
| Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres | 7 874 014 |

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

RESULTATRÄKNING

| | Not | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|-----|------------|------------|--------------|------------|
| | | 2019-01-01 | 2018-01-01 | 2019-01-01 | 2018-01-01 |
| | | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
| Nettoomsättning | | 556 | 1 176 | 517 | 560 |
| Aktiverade utvecklingskostnader | | 4 100 | 3 854 | 4 100 | 3 854 |
| Övriga rörelseintäkter | | 237 | 11 | 219 | 11 |
| | | <hr/> | <hr/> | <hr/> | <hr/> |
| | | 4 893 | 5 041 | 4 836 | 4 425 |
| Rörelsens kostnader | | | | | |
| Råvaror och förnödenheter | | -227 | -215 | -399 | -258 |
| Övriga externa kostnader | 6 | -11 727 | -8 089 | -9 001 | -6 642 |
| Personalkostnader | 3 | -3 062 | -3 772 | -792 | -1 154 |
| Avskrivningar | | -1 825 | -1 151 | -1 823 | -1 152 |
| Övriga rörelsekostnader | | -23 | -36 | -23 | -36 |
| | | <hr/> | <hr/> | <hr/> | <hr/> |
| | | -16 864 | -13 263 | -12 038 | -9 242 |
| Rörelseresultat | | -11 971 | - 8 222 | -7 202 | -4 817 |
| Resultat från finansiella poster | | | | | |
| Ränteintäkter och liknande resultatposter | 5 | 4 | 138 | 561 | 96 |
| Räntekostnader och liknande resultatposter | 4 | -358 | -76 | -261 | -76 |
| | | <hr/> | <hr/> | <hr/> | <hr/> |
| | | -354 | 62 | 300 | 20 |
| Resultat efter finansiella poster | | -12 325 | - 8160 | -6 902 | -4 797 |
| Skatt på årets resultat | | - | - | - | - |
| Årets resultat | | <hr/> | <hr/> | <hr/> | <hr/> |
| | | -12 325 | - 8 160 | -6 902 | -4 797 |
| Resultat per aktie | | -3,79 | - 2,91 | -2,12 | -1,71 |
| Någon utspädningseffekt per aktie finns inte. | | | | | |

BALANSRÄKNING

| Not | Koncernen | | Moderbolaget | | |
|--|------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 | |
| Anläggningstillgångar | | | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | | | | | |
| Balanserade utvecklingsutgifter | 7 | 11 218 | 8 895 | 11 218 | 8 895 |
| Patent | 8 | 654 | 493 | 654 | 493 |
| | | <u>11 872</u> | <u>9 388</u> | <u>11 872</u> | <u>9 388</u> |
| Materiella anläggningstillgångar | | | | | |
| Inventarier | 9 | 87 | 79 | 81 | 71 |
| | | <u>87</u> | <u>79</u> | <u>81</u> | <u>71</u> |
| Finansiella anläggningstillgångar | | | | | |
| Andelar i koncernföretag | 10 | - | - | 1 | 1 |
| Fordringar hos koncernföretag | 11 | - | - | 10 793 | 5 052 |
| | | <u>-</u> | <u>-</u> | <u>10 794</u> | <u>5 053</u> |
| Summa anläggningstillgångar | | 11 959 | 9 467 | 22 747 | 14 512 |
| Omsättningstillgångar | | | | | |
| Varulager m.m. | | | | | |
| Varulager | | 763 | 605 | 748 | 605 |
| | | <u>763</u> | <u>605</u> | <u>748</u> | <u>605</u> |
| Kortfristiga fordringar | | | | | |
| Kundfordringar | | 674 | 587 | 52 | 0 |
| Fordringar hos koncernföretag | | - | - | 120 | 378 |
| Aktuell skattefordran | | 55 | - | 55 | - |
| Övriga fordringar | | 451 | 710 | 274 | 489 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | | 725 | 277 | 683 | 61 |
| | | <u>1 905</u> | <u>1 574</u> | <u>1 184</u> | <u>928</u> |
| Kassa och bank | | | | | |
| Kassa och bank | | 2 862 | 7 563 | 2 144 | 6 762 |
| | | <u>2 862</u> | <u>7 563</u> | <u>2 144</u> | <u>6 762</u> |
| Summa omsättningstillgångar | | 5 530 | 9 742 | 4 076 | 8 295 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 17 489 | 19 209 | 26 823 | 22 808 |

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|--------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
| NOT | | | | |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | | |
| Eget kapital, koncern | | | | |
| Aktiekapital | 1 703 | 1 278 | | |
| Övrigt tillskjutet kapital | 43 454 | 37 664 | | |
| Annat eget kapital inklusive årets resultat | -35 428 | -22 873 | | |
| Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare | 9 729 | 16 069 | | |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 0 | 0 | | |
| Summa eget kapital, koncern | 9 729 | 16 069 | | |
| Eget kapital, moderbolag | | | | |
| Bundet eget kapital | | | | |
| Aktiekapital | | | 1 703 | 1 278 |
| Fond för utvecklingsutgifter | | | 10 016 | 7 091 |
| | | | 11 719 | 8 369 |
| Fritt eget kapital | | | | |
| Överkursfond | | | 43 454 | 37 664 |
| Balanserat resultat | | | -28 678 | -20 741 |
| Årets resultat | | | -6 902 | -4 797 |
| | | | 7 874 | 12 126 |
| Summa eget kapital, moderbolag | | | 19 593 | 20 495 |
| Långfristiga skulder | | | | |
| Skulder till kreditinstitut | 12, 13 | 131 | 289 | 131 |
| Summa långfristiga skulder | | 131 | 289 | 131 |
| Kortfristiga skulder | | | | |
| Skulder till kreditinstitut | 12, 13 | 5 158 | 158 | 5 158 |
| Leverantörsskulder | | 1 671 | 1 315 | 1 207 |
| Övriga skulder | | 54 | 853 | 44 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | | 746 | 525 | 498 |
| Summa kortfristiga skulder | | 7 629 | 2 851 | 7 099 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | | 17 489 | 19 209 | 26 823 |

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Koncern 2018

| | Aktie- kapital | Övrigt tillskj. kap. | Annat eget kapital | Årets resultat | Totalt Eget kapital |
|--|-------------------|-------------------------|-----------------------|-------------------|------------------------|
| Belopp vid årets ingång | 639 | 23 298 | - 2 262 | -12 435 | 9 240 |
| Resultatdisp. enl. beslut av årsstämman: | | | -12 435 | 12 435 | |
| Nyemission | 639 | 14 366 | | | 15 005 |
| Omräkningsdifferenser | | | -16 | | -16 |
| Årets resultat | | | | - 8 160 | -8 160 |
| Belopp vid årets utgång | 1 278 | 37 664 | - 14 713 | - 8 160 | 16 069 |

Koncern 2019

| | Aktie- kapital | Övrigt tillskj. kap. | Annat eget kapital | Årets resultat | Totalt Eget kapital |
|--|-------------------|-------------------------|-----------------------|-------------------|------------------------|
| Belopp vid årets ingång | 1 278 | 37 664 | - 14 713 | - 8 160 | 16 069 |
| Resultatdisp. enl. beslut av årsstämman: | | | - 8 160 | 8 160 | |
| Nyemission | 210 | 5 790 | | | 6 000 |
| Fondemission | 215 | | -215 | | |
| Omräkningsdifferenser | | | -15 | | -15 |
| Årets resultat | | | | - 12 325 | -12 325 |
| Belopp vid årets utgång | 1 703 | 43 454 | -23 103 | - 12 325 | 9 729 |

Moderbolag 2018

| | Aktie- kapital | Fond för utv. utgifter | Överkurs- fond | Balanserat resultat | Årets resultat | Totalt Eget kapital |
|--------------------------------------|-------------------|---------------------------|-------------------|------------------------|-------------------|------------------------|
| Belopp vid årets ingång | 639 | 3 741 | 23 298 | -4 956 | -12 435 | 10 287 |
| Resultatdisp. enl. beslut årsstämman | | | | -12 435 | 12 435 | |
| Nyemission | 639 | | 14 366 | | | 15 005 |
| Förändring fond för utv. utgifter | | 3 350 | | -3 350 | | 0 |
| Årets resultat | | | | | -4 797 | -4 797 |
| Belopp vid årets utgång | 1 278 | 7 091 | 37 664 | -20 741 | -4 797 | 20 495 |

Bolaget har 2 925 000 st aktier

Moderbolag 2019

| | Aktie- kapital | Fond för utv. utgifter | Överkurs- fond | Balanserat resultat | Årets resultat | Totalt Eget kapital |
|---|-------------------|---------------------------|-------------------|------------------------|-------------------|------------------------|
| Belopp vid årets ingång | 1 278 | 7 091 | 37 664 | -20 741 | -4 797 | 20 495 |
| Nyemission | 210 | | 5 790 | | | 6 000 |
| Fondemission | 215 | | | -215 | | |
| Resultatdisp. enl. beslut av årsstämman | | | | - 4 797 | 4 797 | |
| Förändring fond för utv. utgifter | | 2 925 | | -2 925 | | |
| Årets resultat | | | | | -6 902 | -6 902 |

Belopp vid årets utgång **1 703** **10 016** **43 454** **-28 678** **-6 902** **19 593**

Bolaget har 3 405 000 st aktier.

KASSAFLÖDESANALYS

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---|---------------------------|---------------------------|---------------------------|---------------------------|
| | 2019-01-01 -2019-12-31 | 2019-01-01 -2019-12-31 | 2018-01-01 -2018-12-31 | 2018-01-01 -2018-12-31 |
| Den löpande verksamheten | | | | |
| Rörelseresultat | -11 971 | -7 202 | -4 817 | |
| Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet: | | | | |
| - Avskrivningar och nedskrivningar | 1 825 | 1 823 | 1 152 | |
| - Övriga ej likviditetspåverkande poster | -15 | 0 | 0 | |
| Ränteutgifter och liknande poster | 4 | 561 | 96 | |
| Räntekostnader och liknande poster | -358 | -261 | -76 | |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital | -10 515 | -5 079 | -3 645 | |
| <i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i> | | | | |
| Ökning (-) /Minskning (+) av varulager | -158 | -143 | -567 | |
| Ökning (-) /Minskning (+) av rörelsefordringar | -331 | -256 | -281 | |
| Ökning (+) /Minskning (-) av rörelseskulder | -222 | 75 | -86 | |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | - 11 226 | -5 403 | -4 579 | |
| Investeringsverksamheten | | | | |
| Förvärv av immateriella anläggningstillgångar | -4 260 | -4 260 | -4 131 | |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar | -57 | -57 | 11 | |
| Förändring finansiella anläggningstillgångar | - | -5 740 | -4 020 | |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | -4 317 | -10 057 | -8 140 | |
| Finansieringsverksamheten | | | | |
| Nyemission | 6 000 | 6 000 | 15 005 | |
| Förändring av lån | 4 842 | 4 842 | -158 | |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 10 842 | 10 842 | 14 847 | |
| Årets kassaflöde | -4 701 | -4 618 | 2 128 | |
| Likvida medel vid årets början | 7 563 | 6 762 | 4 634 | |
| Kursdifferens i likvida medel | - | 0 | 0 | |
| Likvida medel vid årets slut | 2 862 | 2 144 | 6 762 | |

NOTER

Not 1 Redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 (K3) Årsredovisning och koncernredovisning.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden och omfattar moderbolaget och dess dotterföretag.

Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskillning. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet med några undantag; vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Eliminering av transaktioner mellan koncernföretag och intresseföretag

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer vid transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet. Orealiserade vinster som uppkommer vid transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som realiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på något nedskrivningsbehov.

Andelar i koncernföretag

I moderbolaget redovisas andelar i koncernföretag initialt till anskaffningsvärdet, vilket inkluderar eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av andelarna. Emissionslikvider och aktieägartillskott läggs till anskaffningsvärdet. Skulle det verkliga värdet vara lägre än det redovisade värdet skrivs andelarna ned till det verkliga värdet om värdenedgången kan antas vara bestående.

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Pågående projekt skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen.

Följande nyttjandeperioder tillämpas:

| | Antal år |
|---|----------|
| Balanserade utvecklingsutgifter | 5 |
| Koncessioner, patent, licenser och varumärken | 5–10 |

Egenutvecklade immateriella anläggningstillgångar

Utvecklingsutgifter redovisas enligt aktiveringsmodellen som immateriell anläggningstillgång då följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt och ekonomiskt möjligt att färdigställa tillgången,
- avsikt och förutsättning finns att sälja eller använda tillgången,
- det är sannolikt att tillgången kommer att generera intäkter eller leda till kostnadsbesparingar,
- utgifterna kan beräknas på ett tillfredsställande sätt.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell tillgång utgörs av de direkt hänförliga utgifter som krävs för att tillgången ska kunna användas på det sätt som företagsledningen avsett.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod förutom mark som inte skrivs av. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag.

Följande nyttjandeperioder tillämpas:

| | Antal år |
|-----------------------------------|----------|
| Inventarier, verktyg och maskiner | 5 |

Leasing

Leasingavtal klassificeras antingen som finansiell eller operationell leasing. Finansiell föreligger då de ekonomiska riskerna och förmånerna förknippade med leasingobjektet i all väsentlighet har förts över till leasetagaren. I annat fall är det operationell leasing. Koncernen har inga väsentliga finansiella leasingavtal varför samtliga leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal, vilket innebär att leasingavgifter fördelas linjärt över leasingperioden.

Leasetagare

Finansiella leasingavtal

Rättigheter och skyldigheter enligt finansiella leasingavtal redovisas som tillgång och skuld i balansräkningen. Vid det första redovisningstillfället värderas tillgången och skulden till det lägsta av tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Utgifter som är direkt hänförliga till ingående och upplägg av leasingavtalet läggs till det belopp som redovisas som tillgång. Efter det första redovisningstillfället fördelas minimileaseavgifterna på ränta och amortering av skulden. Variabla avgifter redovisas som kostnader det räkenskapsår de uppkommit.

Finansiell leasing har ej tillämpats.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs redovisas i resultaträkningen.

Varulager

Varulager är värderat till det lägsta av anskaffningsvärdet, beräknat enligt först-in-först-ut, och nettoförsäljningsvärde. Nettoförsäljningsvärdet har beräknats till försäljningsvärdet efter avdrag för beräknad försäljningskostnad, varmed hänsyn har tagits till inkurans.

Finansiella instrument

Bolaget redovisar och värderar finansiella instrument till anskaffningsvärde. Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar redovisas till det lägsta av anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade, det vill säga med avdrag för befarade förluster. Leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder redovisas till det belopp varmed de förväntas regleras. Långfristiga fordringar och långfristiga skulder värderas efter första redovisningen till upplupet anskaffningsvärde.

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Ersättningar till anställda

Ersättning till anställda avser alla typer av ersättningar som koncernen lämnar till de anställda. koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser; vare sig legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter. Övriga planer klassificeras som förmånsbestämda pensionsplaner.

Intäktsredovisning

Inkomsten redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Företaget redovisar därför inkomsten till nominellt värde (fakturabelopp) om ersättningen erhålls i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter.

Varuförsäljning

Försäljning av varor redovisas när företaget till köparen har överfört de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med ägandet, normalt när kunden har varorna i sin besittning.

Intäkter från försäljning av varor som inte har några betydande serviceförpliktelser redovisas vid leverans.

Inkomstskatt

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Temporära skillnader beaktas ej i skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller joint venture om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid. Skillnader som härrör från den första redovisningen av goodwill eller vid den första redovisningen av en tillgång eller skuld såvida inte den hänförliga transaktionen är ett rörelseförvärv eller påverkar skatt eller redovisat resultat utgör inte heller temporära skillnader.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Avsättningar

Avsättningar redovisas när bolaget har en formell eller informell förpliktelse som en följd av tidigare händelser och det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen. Avsättningar värderas till den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera förpliktelsen. Om effekten av tid när betalning sker är väsentlig nuvärdesberäknas förpliktelsen.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Upprättande av rapporter och tillämpning av olika redovisningsprinciper baseras på ledningens bedömningar och på antaganden och uppskattningar, som anses vara rimliga under rådande förhållanden. Dessa antaganden och uppskattningar grundar sig på erfarenhet och på andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida utveckling.

För Scandinavian ChemoTech AB är uppskattningar och värderingar särskilt viktiga vid aktivering och nedskrivning av utvecklingsutgifter. Värdet bedöms främst baserat på beräknad ekonomisk livslängd samt volym.

UPPLYSNINGAR TILL ENSKILDA POSTER

Not 3 Personal

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|----------------------------------|-----------|------|--------------|------|
| | 2019 | 2018 | 2019 | 2018 |
| Medelantalet anställda har varit | 6 | 6 | 1 | 3 |
| varav män | 3 | 3 | 0 | 1 |

Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

Not 4 Räntekostnader och liknande resultatposter

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--------------------------------|------------|------------|--------------|------------|
| | 2019 | 2018 | 2019 | 2018 |
| Räntekostnader, koncernföretag | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Övriga räntekostnader | -169 | -53 | -168 | -53 |
| Kursdifferenser | -98 | 0 | - | -0 |
| Övriga resultatposter | <u>-91</u> | <u>-23</u> | <u>-91</u> | <u>-23</u> |
| | -358 | -76 | -261 | -76 |

Not 5 Ränteintäkter och liknande resultatposter

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|-------------------------------|-----------|------|--------------|------|
| | 2019 | 2018 | 2019 | 2018 |
| Ränteintäkter, koncernföretag | 0 | 0 | 288 | 95 |
| Övriga ränteintäkter | 0 | 0 | 273 | 1 |
| Kursdifferenser | 4 | 138 | 0 | 0 |
| | 4 | 138 | 561 | 96 |

Not 6 Leasingavtal – leasetagare

Operationell leasing

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|------------|------------|--------------|------------|
| | 2019 | 2018 | 2019 | 2018 |
| Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal | 511 | 579 | 215 | 408 |
| Framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara operationella leasingavtal: | | | | |
| Ska betalas inom 1 år | 394 | 308 | 245 | 110 |
| Ska betalas inom 2–5 år | 24 | 0 | 24 | 0 |
| Summa | 418 | 308 | 269 | 110 |

Not 7 Balanserade utvecklingsutgifter

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|------------|------------|--------------|------------|
| | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 10 768 | 6 914 | 10 768 | 6 914 |
| Inköp | 4 100 | 3 854 | 4 100 | 3 854 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 14 868 | 10 768 | 14 868 | 10 768 |
| Ingående avskrivningar | -1 873 | -769 | -1 873 | -769 |
| Årets avskrivningar | -1 777 | -1 104 | -1 777 | -1 104 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -3 650 | 0 | -3 650 | -1 873 |
| Utgående redovisat värde | 11 218 | 8 895 | 11 218 | 8 895 |

Not 8 Patent

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|------------|------------|--------------|------------|
| | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 494 | 216 | 494 | 216 |
| Inköp | 160 | 277 | 160 | 277 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 654 | 493 | 654 | 493 |
| Ingående avskrivningar | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Årets avskrivningar | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utgående redovisat värde | 654 | 493 | 654 | 493 |

Not 9 Inventarier, verktyg och installationer

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|------------|------------|--------------|------------|
| | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
| Ingående anskaffningsvärde | 180 | 125 | 125 | 144 |
| Inköp | 57 | 55 | 57 | 0 |
| Avyttringar/utrangeringar och omklassificeringar | 0 | 0 | 0 | -19 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 237 | 180 | 182 | 125 |
| Ingående avskrivningar | -101 | -54 | -54 | -15 |
| Årets avskrivningar | -49 | -47 | -46 | -40 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -150 | -101 | -100 | -54 |
| Utgående redovisat värde | 87 | 79 | 81 | 71 |

Not 10 Andelar i koncernföretag

Moderbolaget

| | | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
|---------------------------------|-------------|---------------------------|------------------------|
| Företag | | | |
| Organisationsnummer | Säte | Antal/Kap. andel % | Redovisat värde |
| ChemoTech International Pte Ltd | | | 1 |
| 201713838W | Singapore | 100,00% | 1 |
| | | | 1 |
| Ingående anskaffningsvärde | | | 1 |
| Utgående anskaffningsvärde | | | 1 |

Not 11 Fordringar hos koncernföretag (långfristig)

| | Moderbolaget | |
|---|---------------|--------------|
| | 2019 | 2018 |
| Ingående anskaffningsvärden | 5 052 | 1 033 |
| Förändring under året | 5 741 | 4 019 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 10 793 | 5 052 |
| Ingående uppskrivningar | 0 | 0 |
| Utgående ackumulerade uppskrivningar | 0 | 0 |
| Utgående redovisat värde | 10 793 | 5 052 |

Not 12 Långfristiga skulder

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|------------------------|--------------|------------|--------------|------------|
| | 2019 | 2018 | 2019 | 2018 |
| Amortering inom 1 år | 5 158 | 158 | 5 158 | 158 |
| Amortering inom 2–5 år | 131 | 289 | 131 | 289 |
| Summa | 5 289 | 447 | 5 289 | 447 |

Not 13 Ställda säkerheter

| | Koncernen | | Moderbolaget | |
|---------------------------------|--------------|------------|--------------|------------|
| | 2019-12-31 | 2018-12-31 | 2019-12-31 | 2018-12-31 |
| Företagsinteckningar | 5 000 | 750 | 5 000 | 750 |
| Summa ställda säkerheter | 5 000 | 750 | 5 000 | 750 |

Not 14 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

ChemoTech tecknade avtal den 7:e januari avseende bryggglån, vilket säkerställer finansiering om 4 MSEK.

I februari tecknades ett viktigt serviceavtal med HealthCare Global Enterprises Ltd, (HCG). HCG är noterat på börsen i Mumbai och en av de största och mest prestigefyllda privata sjukvårdsorganisationerna för cancervård i Indien med ett nätverk av mer än 20 cancercentra och sjukhus spridda över landet.

Mot bakgrund av de riktlinjer avseende COVID-19 som UD och internationella hälsoorganisationer har publicerat som rör resande tvingas ChemoTech senarelägga leveranser och utbildningar av läkare i bl.a. i Nigeria, Indien och Filippinerna. Dessa förseningar påverkar ChemoTechs möjligheter att i dagsläget utföra marknadsföringsarbete och utbildningar. På kort sikt påverkar detta även bolagets förmåga att kunna leverera beställda produkter och möjligheten att fakturera, något som kommer påverka första kvartalets resultat negativt.

För ChemoTech, vars personal frekvent reser, medför dock reserestriktionerna stora kostnadsbesparingar.

Bolaget har även beslutat, som en del av ett sparpaket, att:

- reducera investeringar och möjliga kostnader som inte, direkt eller indirekt, påverkar den viktiga CE-märkningsprocessen.
- skjuta upp en stor del av ledningens ersättningar. Dessa upplupna ersättningar kommer att återbetalas då den nuvarande situationen har stabiliserats.
- inleda förhandlingar med hyresvärdar och leverantörer om möjligheten att skjuta fram betalningar tills vi på bättre sätt kan analysera hur länge denna kris kommer påverka bolaget.

Detta sparpaket kommer fortgå fram till dess att reserestriktionerna har upphört och myndigheterna anser att risken för smitta och smittspridning av COVID-19 inte längre är kritisk och läget har stabiliserat sig.

CE-märkningsprocessen fortsätter enligt plan och har så här långt inte påverkats. Bolagets italienska kontrollorgan har meddelat att de kommer, om behövt, genomföra den slutliga revisionen på distans.

I april 2020 beslutade bolaget om en företrädesemission som redan är garanterad till 70%, vilket innebär att bolaget tillförs drygt 10 800 KSEK. Emissionen innehåller även en option som kan komma att tillföra bolaget ytterligare ca 11 900 KSEK i januari 2021.

Not 15 Koncernförhållanden

Bolaget är moderbolag. Följande bolag ingår i koncernen:

| | |
|--|-------|
| Scandinavian ChemoTech AB | |
| ChemoTech International Pte Ltd, 201713838W, Singapore | 100% |
| Scandinavian ChemoTech LLP, LLPIN - AAN-1264, Indien | 99,9% |
| ChemoTech RND and Supply LLP, LLPIN - AAN-3725, Indien | 99,9% |

**Not 16 Koncerninterna transaktioner
Moderbolaget**

| | 2019 | 2018 |
|---|-------------|-------------|
| Andel av försäljningen som avser koncernföretag (%) | 49,5% | 100% |
| Andel av inköpen som avser koncernföretag (%) | - | - |
| Fordringar på koncernföretag (tkr) | 10 913 | 5 430 |
| Skulder till koncernföretag (tkr) | - | - |

Not 17 Transaktioner med närstående

Då Asien är koncernens främsta marknad är VD sedan början av 2018 placerad i Singapore och avlönas på marknadsmässiga villkor från dotterbolaget ChemoTech International Pte Ltd.

VD uppbar under verksamhetsåret 2019 en total ersättning inklusive förmåner och sociala avgifter om 1 795 KSEK (1 624)

Not 18 Definition av nyckeltal

Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning

Lund 2020-04-29

Inga-Lill Forslund Larsson
Styrelsens ordförande

Johan Wennerholm
Styrelseledamot

Mohan Frick
Verkställande Direktör/styrelseledamot

Göran Hellers
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den _____

Mazars AB

Karin Löwhagen
Auktoriserad revisor

PENNEO

Signaturerna i detta dokument är juridiskt bindande. Dokumentet är signerat genom Penneo™ för säker digital signering. Tecknarnas identitet har lagrats, och visas nedan.

"Med min signatur bekräftar jag innehållet och alla datum i detta dokumentet."

Klas Gustav Göran Hellers (SSN-validerad)

Styrelseledamot

På uppdrag av: Chemotech

Serienummer: 19440602xxxx

IP: 89.253.xxx.xxx

2020-04-29 15:10:21Z



INGA-LILL FORSLUND LARSSON (SSN-validerad)

Styrelseledamot

På uppdrag av: Chemotech

Serienummer: 19540414xxxx

IP: 82.209.xxx.xxx

2020-04-29 16:34:28Z



JOHAN WENNERHOLM (SSN-validerad)

Styrelseledamot

På uppdrag av: Chemotech

Serienummer: 19680126xxxx

IP: 78.72.xxx.xxx

2020-04-30 05:26:25Z



STEFAN MOHAN FRICK (SSN-validerad)

Verkställande direktör

På uppdrag av: Chemotech

Serienummer: 19740614xxxx

IP: 94.191.xxx.xxx

2020-04-30 05:34:42Z



Penneo dokumentmyndighet: K3PZ3-02B85-G16NSQ-28EEMB-AR6CPYF3T1E

Detta dokument är digitalt signerat genom Penneo.com. Den digitala signeringsdaten i dokumentet är säkrad och validerad genom det datogenererade hashvärdet hos det originella dokumentet. Dokumentet är låst och tidsstäplat med ett certifikat från en betrodd tredje part. All kryptografisk information är innesluten i denna PDF, för framtida validering om så krävs.

Hur man verifierar originaliteten hos dokumentet

Detta dokument är skyddat genom ett Adobe CDS certifikat. När du öppnar

dokumentet i Adobe Reader bör du se att dokumentet är certifierat med **Penneo e-signature service** <penneo@penneo.com> Detta garanterar att dokumentets innehåll inte har ändrats.

Du kan verifiera den kryptografiska informationen i dokumentet genom att använda Penneos validator, som finns på <https://penneo.com/validate>