



WHEN LIFE
SCIENCE MATTERS

Scandinavian Chemotech AB, ett noterat innovationsbolag, söker en driven produktspecialist med fokus på försäljning till sitt veterinärmedicinska dotterbolag

*På grund av det starkt ökade intresset för **Vetiqure AB:s** innovation för avancerad cancervård inom veterinärsegmentet i såväl Sverige som Europa, har bolaget beslutat att öka takten i sin marknadsetablering. Vetiqure AB söker därför en driven och resultatorienterad produktspecialist med fokus på försäljning och utbildning av bolagets medicintekniska utrustning.*

Om bolaget:

Vetiqure AB är ett helägt dotterbolag till Scandinavian ChemoTech AB, ett internationellt medicinteknikföretag med säte i Lund som utvecklat den patenterade teknologiplattformen Tumörspecifik Elektroporation™ (TSE), en teknologi för både människor och djur som ökar effekten av cytostatikabehandling (cellgifter). Då effektökningen enbart sker lokalt i tumörområdet skadas inte övriga delar av kroppen och minskar därför biverkningarna som annars är normalt vid denna typ av behandlingar. Det finns dessutom ett stort antal cancerpatienter vars tumörer av olika skäl inte kan behandlas med konventionella metoder men där tekniken från ChemoTech och Vetiqure visat sig vara framgångsrik.

Dina Arbetsuppgifter:

Tjänsten som resande produktspecialist hos Vetiqure AB innebär en flexibel roll där du kommer att arbeta med försäljning och leverans till nya kunder samt att öka användandet hos existerande kunder. Dina huvudsakliga arbetsuppgifter kommer vara att bearbeta och skapa nya affärsmöjligheter genom att aktivt kontakta både befintliga och potentiella kunder på veterinärkliniker och djursjukhus runt om i Skandinavien men framförallt i Sverige. Eftersom behandlingen är ny för många ingår även installation, utbildning samt frekventa uppföljningar hos existerande kunder.

En del av tjänsten innefattar även att du vid behov kan jobba ute hos kund i behandlande och utbildande syfte, allt för att möjliggöra leverans av bästa service till kund.

Du utgår från ditt hemmakontor och arbetar självständigt men är en del Vetiqure säljavdelning samt dess moderbolag Scandinavian ChemoTech. Du kommer att vara på resande fot de flesta av veckans arbetsdagar.

Vi ser helst att Du bor i Götaland – för att du ska vara centralt placerad i Skandinavien och samtidigt ha närhet till vårt kontor i Lund (max 3 timmar med bil eller tåg).

Kriterier för tjänsten:

Du måste ha relevant utbildning / bakgrund från sjukvården eller veterinärvården, samt vara flexibel att jobba ute hos kund vid behov. Ett redan existerande nätverk inom veterinärvården är ett stort plus men inte avgörande.



WHEN **LIFE**
SCIENCE **MATTERS**

Det är även viktigt att:

- du är driven och resultatorienterad
- du är flexibel och anpassningsbar
- du är strukturerad, nytänkande och lösningsorienterad
- du är social och utåtriktad som person
- du innehar B-körkort
- du är flytande i engelska (tal och skrift)
- du älskar djur och har en stark empatisk förmåga och förståelse för djur och dess ägare

Anställningsform: Heltid, tillsvidare

Placering: Hemmakontor med 50–70% ute på fältet

Lön: Baslön med bonussystem

Förmåner: Enligt kollektivavtal

För att ansöka eller för att få mer information om tjänsten vänligen skriv till: HR@chemotech.se

Vi ser att du i din ansökan bifogar CV, personligt brev och referenslista.

Sista ansökningsdag: 15 januari 2021

Intervjuer och urval sker löpande, så välkommen med din ansökan redan idag!